



Einfach.Mehr.

## **Elektro-Material AG**

### **Hauptsitz**

Heinrichstrasse 200  
8005 Zürich  
Schweiz  
Telefon +41 44 278 11 11  
Fax +41 44 278 11 91  
elektro-material.ch

Elektro-Material AG mit neun Niederlassungen, dem EM Lichtkompetenzzentrum und rund 700 Mitarbeitenden ist heute das führende Elektro-Grosshandels-Unternehmen der Schweiz. Mit einem über 250'000 Artikel umfassenden Verkaufssortiment, einem Top-Verkaufsservice, einer sehr hohen Lieferbereitschaft und äusserst raschen Lieferzeiten setzen wir uns selbst hohe Massstäbe. Die Elektro-Material AG gehört zum Rexel Konzern – einer der führenden Elektro-Grosshandelskonzerne weltweit.

Haben Sie Interesse an der Entwicklung neuer Markt- und Kundensegmente und Förderung von prioritären Geschäftsbereichen? Zur Verstärkung unserer Marketing & Business Development am Hauptsitz in Zürich suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen

## **Manager Business Development 100 % (m/w)**

### **Ihre Aufgaben**

In erster Linie übernehmen Sie den aktiven Lead von Projekten gemäss unserer Strategie, und zwar von der Idee bis zur Umsetzung und Roll-Out in alle Organisationseinheiten. Ein wichtiges Projekt gleich zu Beginn, wird die Implementierung eines neuen CRM's sein. Im Weiteren unterstützen Sie dank Ihrer mehrjährigen Erfahrung die beteiligten Stellen bei der Umsetzung der Unternehmens-Strategie und entwickeln und setzen neue strategische Geschäftsfelder (SOGs) um. Durch kontinuierliche Recherche der Trends von Kundenbedürfnissen, entwickeln Sie Ideen zur Dienstleistungsinnovation. Sie beteiligen sich bei der Formulierung und Umsetzung einer einheitlichen Verkaufspolitik der gesamtschweizerischen Marktbearbeitungsaktivitäten und unterstützen dadurch die Optimierung der Verkaufsprozess und andere Aktivitäten der Niederlassungen. Sie übernehmen das Verkaufscontrolling der Niederlassungen und gewährleisten die Qualität von Tools, Methoden sowie Image in deren Verkaufstätigkeiten.

### **Ihr Profil**

Für diese herausfordernden Aufgaben, wenden wir uns an eine Person mit einer technischen oder kaufmännischen Grundausbildung, einer höheren Fachausbildung Marketing/Verkauf/Business Development oder einer höheren betriebswirtschaftlicher Ausbildung mit technischer Fortbildung. Zudem verfügen Sie über ein ausgeprägtes konzeptionelles und strategisches Denken, haben hervorragende Projektmanagement Fähigkeiten und mindestens 5 bis 10 Jahre Erfahrung in Marketing oder Verkauf. Auch sind Sie versiert mit den MS Office Programmen. Im Team fühlen Sie sich gleich wohl wie bei selbständiger Arbeit und Sie verständigen sich in Deutsch, Französisch und Englisch.

### **Unser Angebot**

Zusammen mit einem eingespielten Team aber auch anderen Abteilungen, planen und verwirklichen Sie überzeugende Projekte im Rahmen des Business Development. Nebst einer selbständigen und abwechslungsreichen Aufgabe erwarten Sie attraktive Anstellungsbedingungen. Sind Sie an dieser neuen Aufgabe interessiert und erfüllen unsere Anforderungen? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail zuhanden von **Herr Thomas Deutscher, Leiter Marketing & Business Development**. [thomas.deutscher@e-m.ch](mailto:thomas.deutscher@e-m.ch)